

Altaprofits.com
17 ans d'avant-gardisme
en marche déterminée vers la finance de l'avenir

Exclusivement dédiée à l'assurance vie

LES DATES QUI CAUTIONNENT

Elaboration : 1 an

12/1999 Création d'Altaprofits S.A.
02/2000 Appels d'offres informatiques et compagnies d'assurance
09/2000 Prototypage du site pour «recetage» des fonctionnalités
11/2000 Mise en production du site

Légitimité : 16 ans

12/2000 Souscriptions des premiers contrats Altaprofits Vie (assureur Generali Patrimoine)
01/2001 Altaprofits S.A. est encouragé par l'ANVAR (aujourd'hui Oséo Innovation) en obtenant son soutien financier et l'attribution du label ANVAR d'entreprise innovante pour la création et le développement de sa plate-forme transactionnelle, premier «front office de gestion de contrats en ligne», dont un outil est à la pointe de la technologie, l'«Asset Allocator», robo-advisor/algorithme d'allocation d'actifs en OPCVM
02/2001 Ouverture au grand public d'altaprofits.com, 1^{ère} plate-forme de gestion en temps réel indépendante, et d'Altaprofits Vie, son 1^{er} contrat d'assurance vie en ligne

Développement de la gamme de produits

12/2002 Lancements des contrats Capitalisation et PEA
06/2003 Lancement du contrat PEP
12/2005 Lancement de contrat retraite Altaprofits Madelin, nouvelle cible (TNS)

Equilibrefinancier

06/2006 Altaprofits S.A. atteint l'équilibre financier

Suite
au
verso

A L'ORIGINE Des visionnaires



François Leneveu, Elisabeth Andrey, Hervé Tisserand
Fondateurs du site www.altaprofits.com
Professionnels de la gestion d'épargne



« Nous constatons que trop souvent que les contrats d'assurance vie étaient devenus chers pour des résultats de gestion décevants et un faible niveau de conseils et de services. C'est ce qui nous a motivé pour lancer en France l'assurance vie en ligne sans frais d'entrée, transparente, performante, disponibles 24h/24 et avec des Conseillers de haut niveau accessibles gratuitement.

François Leneveu, Président du Directoire et cofondateur d'altaprofits.com

« Nous n'avons pas vu de modèle aussi développé que notre logiciel « Asset Allocator ». Il est basé sur un modèle mathématique utilisé, depuis les années 50, par des gestionnaires d'actifs pour leurs propres besoins. En 2000, nous en avons fait une version à destination du grand public et gratuite ; de ce point de vue, altaprofits.com est une pure FinTech, la première née il y a 17 ans.

François Leneveu, Président du Directoire et cofondateur d'altaprofits.com

« Nous avons une vision consumériste de notre métier; nous mettre du côté du cyberconsommateur-épargnant est notre logique. Dès le départ, nous avons fabriqué un énorme calculateur, un algorithme en fait, l'«Asset Allocator»; il détermine pour l'internaute un portefeuille efficient en se basant sur un historique des valeurs sur 20 ans, réactualise le portefeuille, l'optimise. Avec ce logiciel, nous convertissons convivialement avec l'internaute, tout en lui disant «ne faites pas n'importe quoi» !

Hervé Tisserand, Directeur Général et cofondateur d'altaprofits.com

« Notre relation avec nos cyberconsommateurs-épargnants est une relation de confiance. Nous sommes low-cost pour les frais mais haut-de-gamme pour le reste.

Elisabeth Andrey, Membre du Directoire et cofondatrice d'altaprofits.com

QUI SOMMES-NOUS ?

LE 1^{er} courtier en ligne spécialisé en assurance vie

En 1999, trois Français rajeunissent l'assurance vie, en important un concept américain en France

En 1999, le marché de la bourse en ligne explosait et le Net allait opérer la même révolution dans le domaine de l'assurance vie... Cette année-là, Altaprofits S.A. est une **start-up** naissante, qui s'inscrit dans l'**innovation disruptive**, c'est-à-dire **une innovation de rupture**. En précurseurs, les fondateurs créent et développent **Altaprofits.com**, leur **propre plate-forme technologique transactionnelle** et, par le fait, **l'assurance vie en ligne «sans frais d'entrée» en France**.

Leur stratégie de développement est dès lors **invariablement tournée vers le futur**; ils se servent des nouvelles technologies pour remettre en question l'assurance vie traditionnelle, créer leur modèle et le rendre accessible au grand public : la gratuité, des tarifs réduits, des produits d'épargne, des services et ceux de gestion de fortune démocratisés **radicalement novateurs**.

Courtier en ligne multi assureurs, conformément à son statut, Altaprofits offre aux épargnants internautes le choix et une diversification de leurs placements sur le même site : de l'assurance vie, de l'épargne, du placement multi supports déclinés sous différentes fiscalités, des plus classiques à la plus haut-de-gamme (assurance vie, capitalisation, ISF, PEA, PEP, Madelin, PERP, contrat de droit luxembourgeois).

LA toute 1^{ère} pure FinTech française

Dès 2000, mise à disposition du public de l'Asset Allocator, robo-advisor / algorithme d'allocation d'actifs en OPCVM

Grâce à sa plate-forme logicielle qui l'autorise à une **totale autonomie de fonctionnement virtuel et interactif**, à une **grande réactivité** et à l'**innovation**, Altaprofits.com permet aux épargnants d'avoir accès à des outils d'aide à la décision à forte valeur ajoutée utiles à toute stratégie patrimoniale. Ces outils sont développés pour Altaprofits et lui sont propres comme, **dès 2000**, l'« **Asset Allocator** », logiciel de construction de portefeuille efficient et de choix de fonds personnalisés selon des critères renseignés par l'épargnant (âge, horizon, capacité d'épargne, niveau de risque,...). Altaprofits a conçu ce robo-advisor en se basant sur la théorie de l'optimisation de portefeuille développée par Harry Markowitz, pour laquelle ce dernier a obtenu le prix Nobel en 1990, avec William Sharpe et Merton Miller; ce qui fait d'Altaprofits LA toute 1^{ère} FinTech française.

« **FinTech** » (pour « **Technologie Financière** »), est une notion qui vient des Etats-Unis. Les « **FinTech** » sont des sociétés du secteur de la finance (banque, assurance-vie, santé, crowdfunding, ...) ayant pour vocation d'offrir des services en ligne afin de simplifier la vie des particuliers qu'ils soient clients de banques, épargnants, patients, entrepreneurs, ... , ceci à moindre coût en utilisant la technologie. Hormis l'existence d'altaprofits.com depuis 2000, la création massive de « **FinTech** » et celle de « **Robo-advisors** » en France datent de décembre 2014.

LE pionnier des solutions d'investissement et d'épargne innovantes

dans le cadre de la distribution de contrats d'assurance vie et de capitalisation en ligne

Comme en :

2011, en offrant la possibilité d'investir en titres vifs (actions) dans un contrat d'assurance vie, de les gérer librement avec un minimum d'investissement (3 000 €). Le contrat présente une autre possibilité inédite : trois modes de gestion combinables (dits « par compartiment » ou « multi poches ») ; l'épargnant a la possibilité à la fois de confier une partie de son épargne en Gestion Pilotée « Carte Blanche » ou en « Gestion Privée » et de gérer lui-même en « Gestion Libre » des OPCVM et des actions en direct, ainsi que le fonds « euro ».

Février 2015, en créant le premier contrat d'assurance vie sans papier (signature électronique) et qui peut-être ouvert sans obligation d'être déjà détenteur d'un contrat de la gamme Altaprofits.com

Mai 2015, en désenclavant l'assurance vie luxembourgeoise avec le lancement d'un contrat de ce type, le seul du genre accessible en ligne et à tarifs négociés, notamment pour les frais et les Fonds Internes Dédiés.

Le meilleur du digital & le meilleur de l'humain

- En toute sécurité et autonomie via des outils de pilotage de portefeuille numérique qui permettent de créer un lien quasi-humain avec les épargnants internautes : espace personnalisé, évaluation et simulation de rendements, de projets d'épargne (études des enfants, acquisition immobilière, revenus en vue de la retraite, ...), informations juridiques, fiscales, patrimoniales
- Des Conseillers en Gestion de Patrimoine pour la gestion et le suivi humains post-souscription

Des Conseillers en Gestion de Patrimoine répondent aux questions :



Par téléphone



Par courriel



Sur rendez-vous dans les bureaux d'Altaprofits S.A.



+ de 80 Trophées décernés

Pour ses tarifs, pour la qualité de ses produits et de ses services,

Altaprofits a été honoré plus de 80 fois dans le cadre des **Grands Prix de la presse financière et patrimoniale**.

Les données chiffrées [au 31/12/2016]

EFFECTIF

24 (dont 7 Conseillers en Gestion de Patrimoine)

NOMBRE DE CONTRATS

2016 : 35 000

ENCOURS GÉRÉS

Au 31/12/2016 : 1,5 milliard d'€

Au 31/12/2015 : 1,4 milliard d'€

ENCOURS MOYEN/CONTRAT

42 500 €

CHIFFRE D'AFFAIRES COURTAGE

2016 : 7 000 000 €

2015 : 6 716 000 €

CROISSANCE 2015 - 2016

+ 4,2 % sur chiffre d'affaires

LES DATES QUI CAUTIONNENT [suite]

Nouvelles innovations, nouveaux partenaires, poursuite du développement des services et des produits en ligne

10/2006 Mise en ligne d'un premier service de gestion pilotée sans augmentation des frais de gestion (avec Lazard Frères Gestion) ; le second suivra en 2007 (avec DWS Deutsche Bank)

09/2007 Lancement de AbiVie (assureur ACMN Vie-Groupe Crédit Mutuel Nord Europe) permettant à Altaprofits.com de devenir le 1^{er} acteur multi assureurs de son marché

06/2008 Lancement du contrat de capitalisation AbiCapi (assureur ACMN Vie)

01/2009 Première « vente-flash » d'obligations en direct pour des particuliers dans le cadre de contrats d'assurance vie; Altaprofits.com est pionnier sur ce terrain

06/2010 Altaprofits.com écrit une nouvelle page de son histoire, le site web s'ouvre au marché de la prévoyance avec le contrat Abisécurité (assureur ACMN Vie)

02/2011 Altaprofits.com dévoile « une innovation majeure » : Titres@Vie (assureur SwissLife Assurance et Patrimoine), 1^{er} contrat d'assurance vie contenant des titres vifs (SBF 120) en gestion libre sur le web et accessible avec 300€ seulement

01/03/2012 Intégration de « Gestion Retraite Evolutive », mode de gestion déléguée à horizon gérée par Lazard Frères Gestion, dans les contrats Altaprofits Madelin (TNS) et Altaprofits Vie (particuliers)

06/2012 Dans ses contrats Altaprofits Vie et Altaprofits Capitalisation, Altaprofits.com fait entrer un second fonds en euros, Netissima de e-cie vie (Groupe Generali), à orientation immobilière (jusqu'à 50%)

11/2012 Altaprofits.com lance son application mobile iPhone*, 100 % confidentielle et sécurisée, 100 % gratuite. * iPhone est une marque déposée Apple INC

07/2013 Enrichissement de l'offre financière des contrats Titres@Vie et Titres@Capi : accès aux actions de l'indice Euro Stoxx 50

06/2014 Nouvelle innovation : Titres@Capi-PEA, 1^{er} PEA de capitalisation assurance contenant en gestion libre et pilotée des actions françaises et européennes (assureur SwissLife Assurance et Patrimoine)

Une avancée technologique significative

02/2015 Nouvelle alliance avec Suravenir (Crédit Mutuel Arkéa) et lancement du contrat DigitalVie

Déploiement d'une solution de dématérialisation de souscription et des actes de gestion électronique grâce au processus innovant de la signature électronique (développée par Altaprofits.com et ses partenaires informatiques, CDC FAST, CDC Arkhinéo, filiales de la Caisse des Dépôts et Consignations)

05/2015 Référencement de Generali Espace Lux Vie France, 1^{er} contrat d'assurance-vie luxembourgeoise sur internet (Assureur Generali Luxembourg, Groupe Generali)

01/2016 AbiVie et Abicapi, dorénavant gérés par Suravenir (Crédit Mutuel Arkéa), bénéficient de la signature électronique d'altaprofits.com

04/2016 La signature électronique est étendue aux contrats Titres@Vie, Titres@Capi, Titres@Capi-PEA (Assureur SwissLife Assurance et Patrimoine)

10/2016 Lancement de Titres@PERP, Plan d'Épargne Retraite Populaire avec un acteur majeur de l'assurance patrimoniale en vie et en retraite, SwissLife Assurance et Patrimoine

Nouveau partenaire pour une gestion pilotée spécifique

11/2016 Mise en ligne d'un service de gestion pilotée 100 % ETF, conseillé par Lyxor Asset Management, sur les contrats Titres@Vie, Titres@Capi, Titres@Capi-PEA

L'épargne accessible à tous

01/2017 Abaissement significatif des seuils d'investissement des contrats Altaprofits Vie, Altaprofits Capitalisation, Altaprofits PEA (300 € à la souscription, 300 € pour l'accès à la gestion pilotée, ...)

Exclusivité

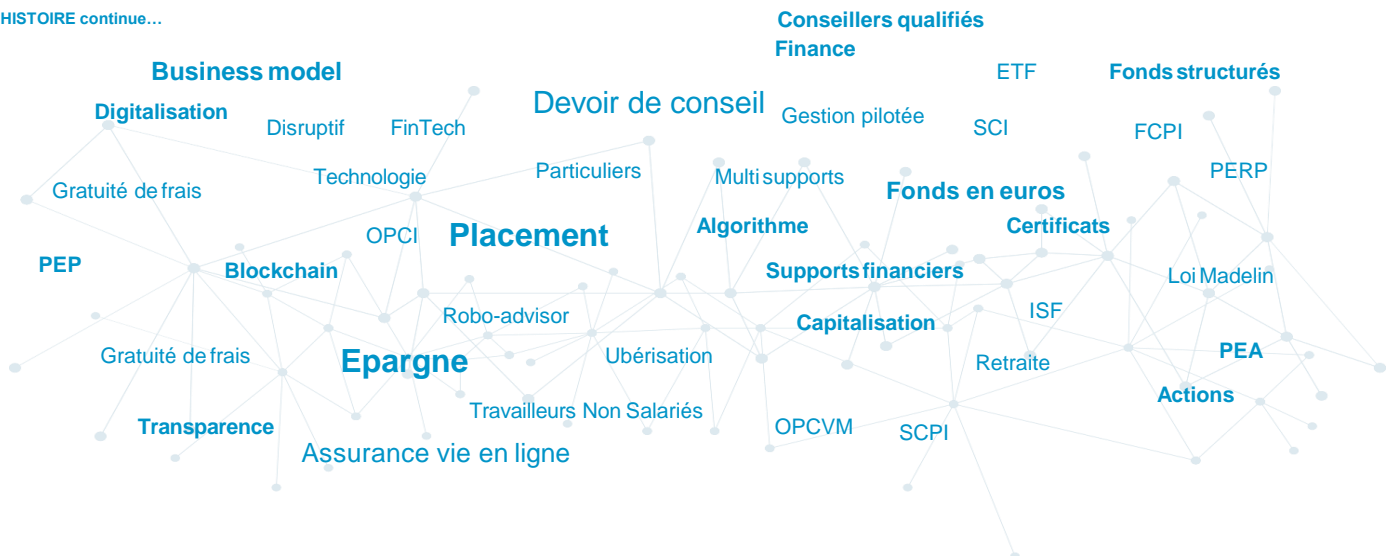
03/2017 Lancement d'AltaRendement2017 (titre de créance de droit anglais de type EMTN), un fond structuré fabriqué sur-mesure par BNP Paribas et dont Altaprofits.com a l'exclusivité.

07/2017 Lancement de Digital Capi, un contrat de capitalisation qui se distingue parce que digital et parce que disposant d'une large gamme de supports d'investissement

Une nouvelle étape vers le futur

09/2017 Altaprofits adhère à Finance Innovation, seul Pôle de compétitivité en France dédié à la finance

L'HISTOIRE continue...



VIA LE WEB

TRANSPARENT
PLUS MODERNE
PLUS SIMPLE
MOINS CHER !